

编者按:人的生命只有一次,当生命受到威胁的时候,懦弱的人感到胆怯和害怕,勇敢的人却会千方百计排除万难确保生命安全。赵总在知道自己已经是肺癌晚期的时候,她有瞬间的恐惧,但立即镇静下来,坦然接受治疗,理智地制定了康复计划,使癌症病魔望而却步。她努力战胜病魔、认真执行康复计划的勇气、决心和毅力;生病也不忘记自己工作任务的敬业精神;不愿辜负亲人、公司领导、同事和朋友希望的为人品格,集中体现出了鑫源的人文精神,是全体鑫源人学习的楷模。

传奇的故事:

与癌症战斗

文/赵长秀



赵长秀:2002年加入鑫源大家庭,先后担任过控股公司财务总监,原通机公司总经理等重要职务。

天有不测风云 人有旦夕祸福

2011年元旦前三天,我因为着凉晚上总是发高烧,于是,趁着新年元旦放假去医院作了常规检查,就从那天起,我的人生发生了巨大的转折。

2011年的1月5日下午,是一个不平日的日子。“肺癌”这个词出现在我的病历中,得知病情的那一瞬间,脑子轰然一片空白,就像晴天霹雳击在我和我爱人以及我的家人朋友身上。快要绝世的悲凉、伤心和绝望一并在心头涌起,我努力不让眼泪掉下来,还表现出冷静与坚强的样子。片刻后,我问我的爱人“如何治疗”?他用极其微弱的声音回答我:“化疗,不能手术治疗”。这时,我看到了他深藏在内心的伤心与难过,我知道不能手术治疗的病情意味着什么,那是确定处于晚期阶段了。这天下午,我竭力控制住自己没有流出难过的眼泪,只是一直握住爱人的手,相互传递坚强的力量。那天晚上我和爱人几乎不能入睡,半夜里我对着窗外的星空告诉自己,我一定要战胜它,我不能这样被击垮。其实,突然得到这么严重的病情结果,那天最难过的还有我公司最尊敬的

董事长和同事,他们得知消息后,不断地通过各种方式来关心我,使我深深感受到了鑫源这个大家庭的温暖。

抗战病魔 焕发生机

我的病情是通过化验诊断出:我的胸腔和心包因病情的恶化已经有了大量的积液,必须要化疗。第二天,我没有更多的思考,毅然接受了人们都害怕的化学疗法(化疗),我从容地接受了胸腔和心包穿刺,一点(儿)不害怕。心包引流管插在我的胸口持续了1周的时间,第一次化疗经过四天的时间结束了,我已经作好了心理准备:接受化疗后头发脱落。一周化疗结束了,但我没有掉发、没有十分难受的呕吐感,也没有感到进食特别困难,我看到了我与其他癌症病人的不同。这周我强迫让我自己进食,半夜里增加牛奶或者鸡蛋。其实,在做完第一次化疗后,我已经让家人给我准备了一套假发,但至今,我从未使用过一次。这使我更加看到了希望,我坚信我能站起来。我拟定了治疗与康复计划,我要努力把亲人、领导和朋友期待我早日康复的愿望变成现实。

但我知道:以后多次化疗会给我的身体带来更多的伤害,所以,我要让每次化疗后的身体康复,以此来保证能够持续接受化疗。每天的饮食都围绕着补充各种正常细胞的缺失进行,每天都得将食品当作药物,把中药当作饮料食用,这样会让我的身体尽快恢复,以利于更好地接受下一次化疗。在接受第三次治疗时,不管如何用饮食去调整,我的白细胞和其他指标始终不能上升到理想的位置,而是要靠药物去提升它。

持续的化疗,我的心理开始有些恐惧与害怕,渐渐开始对去医院做化疗前的各种检查产生厌倦,对化疗穿管和化疗时间太长产生了害怕和难以忍受的情绪,在这个过程中,我真的产生过轻生的念头,一旦护士出现在我的病房时,我就会对护士说:“如果再给我输液我真的会跳楼”。这时,护士会笑着对我说“很快就输完了,看到你的状态这样好,头发也没掉,你要坚持下去”。我爱人也时常鼓励我一定要坚持下去,他说因为我答应过董事长一定会努力的。在这种害怕和鼓励中,终于完成了九个化疗。每次化疗后做完检查得到报告,结果时喜时忧。在九月月治疗过程中,我和我的主治医生以及护士相互沟通病

情变化以及治疗过程中的不适。我从内心感谢他们对我的付出。记得第七次化疗结束的那个周末,我和主治医生沟通病情时,我告诉她我的许多症状(意思是还有许多病况),主治医生对我说:“你现在的状态已经非常不错了,说实话,你来院时已经属于晚期阶段”。其实,在诊断结果出来时,我便知道是晚期阶段,因为像我这种症状只能是在晚期才出现。刚确诊是癌症时,我根本无法去思考中、晚期会是怎样的不同,我只是一心想着如何去接受癌症这个结果,如何勇敢的面对,努力调整好自己的心情、积极配合医生治疗。

山穷水尽疑无路 柳暗花明又一村

经过九个化疗后复查发现:病情控制和身体恢复的效果都很好,我非常高兴我是这样的幸运:没有出现其他同类病人治疗时的药物反应。

有这样的结果,与我的同事、朋友和家人无私奉献分不开。他们给我送来许多鼓励和祝福,给我物质和精神上的安慰,特别是我最尊敬的董事长和我的爱人。因为有了他们的关爱和鼓励,才使我有战胜病魔的信心,我非常感激他们。

在这近一年的时间里,我深深体会了生命在于运动的真理。在治疗过程中,我坚持定时饮食、起居、锻炼和服药,生活非常有规律。即使外出,我也坚持不断,因为我知道,要恢复健康,与常人相比,我必须加倍付出努力。这期间,我保持心态平和,不抱怨上天不公,不让自己在消沉与悲伤中度过人生最后的时光,为此,我必须要有着坚定的信念和超强的毅力,我默默地鼓励自己:我一定要站起来。我给我的QQ签名取名叫“传奇的故事”,我希望自己成为一个有传奇故事的人,我认为我第一步做到了,我是好样的。

人一生下来便开始享受和体验人间的快乐、烦恼、痛苦与悲伤,根本不知道自己的生命有多长,会结束在何年何时。但是,许多人能够规划预测自己一生希望能够达成的事,并通过自身的努力去实现它,如果你做到了并且快乐了,即使哪一天突然离开人世都不会有遗憾了。记得毛泽东讲过一句话“人总是会死的,但死的意义有所不同”。难道不是吗?有的人是寿终正寝,有的人却突遭意外而故,有的则是为国家的安全幸福英勇献身等。当然,人离开人间的过程对于本人和家人都是

非常痛苦的,但这是不可抗拒的自然规律,每个人都会面临,而我也不能回避。每个人都不知道自己身体明天将发生什么?就像运转的机器、跑着的汽车明天会出现何种故障一样,因此,我不再去想去抱怨为什么我会生这种病,不再想我的生命能走多远。病房里有许多不同年龄但病相相怜的人让我不感到寂寞。

从1月6日号到8月12日化疗结束,我的身体受到了很大伤害,尽管人不可能预测明天身体将发生什么,但我还是作了在半年内恢复身体的计划,并严格按照计划实施,三个月后,我体重上升了,我感觉恢复了许多,我和我的家人都感到高兴:我们共同的努力没有白费。

生命不息 奋斗不止

生病后,我不得不强制停止我最喜爱的工作,这使我和公司的管理团队都没有任何准备,我知道给他们带来了许多麻烦,特别是董事长。从病情确诊后的那一天,我爱人让我停止使用手机,因为他知道目前最需要的是接受医院的治疗,应该将工作无条件的立即放手,这段时间的电话几乎由他代接。我从事的岗位对我来说非常具有挑战性,我非常希望公司上市的计划能够通过大家的努力尽快实现,我迫切希望这一天的到来。在生病期间,我几乎每天都会想念公司,想念和我一起工作的同事们,但是,我知道我将在很长一段时间里或永远不能回到工作岗位。我最不希望他们把我当作病人远离我,我想经常去公司,但又怕去打扰他们繁忙的工作,我不想让我的思想只停留在治疗病的小空间里,我仍然渴望病情就像目前这样长期稳定下去,我仍奢望能回到以前的工作状态,我觉得目前自己的身体状况是可以的,但医生要求我静养和长期调理,同样,我的家人也希望我永远保持目前的健康状态,不过度劳累。我只好把公司、同事天天放在心里,祝福我们的公司兴旺发达,稳固强大。

生活小常识

热水泡脚有益健康

医学典籍记载:“人之有脚,犹似树之有根,树枯根先竭,人老脚先衰。”因而在几千年前,古人就很重视对双足的锻炼和保养,并运用足部泡脚按摩来防病治病。《中医保健理论中关于“一年四季沐足:春天洗脚,开阳固脱;夏天洗脚,暑理可祛;秋天洗脚,润肺肠濡;冬天洗脚,丹田湿灼”的记载,正是对中药足疗功能的形象概括。

现代科研究表明,人的双脚上存在着与各脏腑器官相对应的反射区(穴位),刺激这些反射区,可以促进人体血液循环,调理内分泌系统,增强人体器官机能,取得防病治病的自我保健效果。

我国有一句古语:“中药泡脚,胜吃补药。”每天若泡脚15分钟就能发挥保健作用,如把双脚浸入到40摄氏度左右的热水中,约15~20分钟后头痛会明显缓解。这是因为双脚血管扩张,血液从头部流向脚部,可相对减少脑充血,从而缓解头痛。

对于感冒发热病引起的头痛,热水泡脚还有助于退热。如果在泡脚同时能不断用手按摩涌泉穴及按压大脚趾后方偏外侧足背的太冲穴,还有助于降低血压。因此,坚持科学的足疗,尤其对于缓解现代城市人群易发的各种职业病,往往可以收到事半功倍之效。(张文华供稿)

在临近一周年的时候,我把这篇与癌症战斗的回亿录献给我亲爱的同事和朋友们,我将在以后的日子里写出第二篇“癌症病人的心理变化与心理康复”,第三篇“健身与饮食是康复的催化剂”。

再次深深感谢我亲爱的同事和朋友们,正是你们的爱与关怀才使我能够走到今天。也是鼓励我继续走下去的最坚定的力量。

我们都被这世界温柔地爱过……

在生命中的某些时刻,我们总会被一些或大或小的事感动,也许感动只有那一刻,但那种温暖却永远留在了心里。

有次过红绿灯的时候,一只得了病没毛的狗狗在红绿灯时间快完的时候打算冲过马路,一个协勤阿姨呼啦啦了个哨子(特意为狗狗吹的),那个狗狗还真乖,真的就不走了。停在阿姨身边,阿姨就跟它讲,你等等再过,现在有车,乖。——我哗啦就哭了。不知道为什么。

一次很晚独自自行车回家司机的广播在放鬼故事,我说,能不能不听这个,我等会下车还要走一截。司机马上转了台说:“别怕,这都是假的”。然后我下车,我把车转过来,开大灯照着我回家的路直到我转弯看不到我才掉头开走。当时特感动,几次回头表示感谢。(汤献华供稿)

SH/NERAY

主办:东方鑫源控股有限公司
协办:重庆鑫源摩托车股份有限公司
重庆鑫源农机股份有限公司
重庆鑫源汽车有限公司
重庆鑫源动力制造有限公司
重庆赛阿盟赛车运动俱乐部

为客户服务是我们存在的唯一理由! 2011年12月 共四版 总第1期 (内部资料 免费赠阅)

新平台 新飞跃

——重庆鑫源农机股份有限公司成立

本报讯,2011年11月23日上午,重庆鑫源农机股份有限公司揭牌仪式,在鑫源工业园区75号会所研修室隆重举行。鑫源农机的股东代表、控股公司管理人员、各中介机构代表40余名欢聚一堂,共同见证了股份公司成立的历史时刻。

揭牌仪式上,鑫源农机股份有限公司董事长龚大兴简要回顾了公司的发展历程,鑫源农机股份有限公司财务顾问周洪刚先生阐述了鑫源农机在资本市场发展“三步走”的战略构想。鑫源农机股份有限公司的股东代表林总等发表了热情洋溢的讲话。他们看好深受市场欢迎的小型农机高新技术产品新行业,他们表示:将尽力帮助企业做大做强。

最后,由董事长龚大兴与股东代表共同为重庆鑫源农机股份有限公司揭牌。实现了股份制改造的重庆鑫源农机股份有限公司在全场热烈的掌声和《鑫源之歌》高昂的乐曲声中正式成立。这标志着鑫源农机跨上了一个新的事业平台,确立了新的目标,必将实现新的飞跃。(编辑部)



摩托车公司全面导入精益管理

本报讯(通讯员赵春雷)2011年10月21日,在摩托车公司行政大楼三楼会议室,摩托车公司总经理张滨与广东省江门市标杆企业管理咨询有限公司总经理李广君一道,签订了三年精益管理咨询合作协议,这标志着摩托车公司精益管理工作正式进入实施阶段。

随着当前行业竞争日趋激烈,企业利润不断下滑,制造型企业面临越来越严峻的生存与发展压力。为应对企业所面临的不利局面,确保摩托车公司健康

持续发展,在控股董事长龚大兴的指导和公司各部门领导的大力支持下,摩托车公司制定了由粗放式管理向精益管理模式转变的发展战略和中长期规划,以促使企业可持续发展。为此,针对公司自身经营管理的薄弱环节,引入江门市标杆企业管理咨询有限公司精益管理专家,深入车间进行现场诊断,制定了摩托车公司精益管理三年推进计划,经沟通,达成共识。专家团队将协助鑫源摩托车公司精益管理推进团队,对生产现

本报讯(通讯员滕登平)2011年11月8日,重庆鑫源农机股份有限公司邀请湖南、江西、福建、广西、广东等华南省份的130余名经销商,在广东肇庆举行“机器小一点,收获大一点——鑫源收割机2011年(华南区)产品推介会”。

上午举行现场演示会,天却下起了瓢泼大雨。常规下,收割机不能在雨天进行收割作业,因为雨水会使稻谷和稻草粘连,无法实行脱粒作业。而且稻草容易卡住机器,引发严重的机器故障,因此,



即使是优秀的进口产品,也不敢在下雨天进行收割作业。但是,鑫源收割机却在雨天经受住了考验,顺利完成了任务,让冒雨观看了整个收割过程的经销商朋友拍手叫好,并争先恐后拿出相机记录下了这一场景。不少经销商朋友都踊跃亲身体验了怎样操作机器,在鑫源工作人员

细致讲解了使用方法后,仅2分钟时间,他们就可以轻松驾驭。下午,在肇庆湖畔松涛宾馆,由国内市场部副部长刁显昭主持,召开了主题为“机器小一点收获大一点鑫源收割机2011年(华南区)产品推介会”的营销会议。鑫源农机公司总经理

鑫源人

五个鑫源

专业鑫源:人才专业化;
精品鑫源:质量精品化;
差异鑫源:产品差异化;
精益鑫源:管理精益化;
效益鑫源:经营效益化;

脚踏实地 不负众望

——龚大兴董事长在重庆鑫源农机股份有限公司揭牌仪式上的讲话

今天,我们在75号会所欢聚一堂,隆重举行重庆鑫源农机股份有限公司揭牌仪式,首先我代表重庆鑫源农机股份有限公司对长期以来关心、帮助和支持公司发展的各位来宾、各位员工表示热烈的欢迎和衷心的感谢!

今天举行股份有限公司的揭牌仪式,标志着农机公司发展进入一个新阶段,此时此刻,我想用四个词来表达我的心情。

一是“感谢”,我要代表全体员工,向整体改制过程中支持、帮助我们的各位伙伴表达我们最真诚、最热烈的感谢。

二是“责任”,我们深知,将鑫源农机公司打造成“小型热动力涉农机械制造专家”——这既是我们的目标,更是我们的责任!对此,我们深感荣幸,同时我们也备感压力。

三是“希望”,鑫源农机公司完成了整体改制,但要实现上市仍非常艰巨,希望各位战略合作伙伴、中介机构继续给予我们信任和帮助。

四是“相信”,鑫源农机公司有一支团结、专业的管理团队,有一支高素质、专业化的人才队伍,有以

场、物流、质量、生产计划及供应体系等进行精益改进,以进一步提高公司各个系统的运营效率,不断提升公司综合竞争力。(摩托车公司 企业管理部)

机器小一点,收获大一点

鑫源收割机2011年(华南区)产品推介会

理李春东、销售和研发部门各级中层领导出席了本次会议。总经理李春东就鑫源农机未来的发展目标和规划做出了明确指示,给广大经销商们绘制了一张鑫源农机的未来蓝图。农机研究院研发课郑林课长就鑫源收割机的性能及市场优势为经销商们进行了详细讲解。让经销商们充分了解产品的市场前景,为开拓市场打下坚实基础。国内营销部部长余波将公司的销售政策和鑫源收割机的市场定位详细地进行了说明,让经销商了解我司的宗旨、目标和产品的卖点。

会议在热情洋溢的氛围中圆满结束,部分经销商当场踊跃订购了产品。(农机公司 国内营销部)



近日,东方鑫源以“动力创造新生活”为重要理念,旨在追求农村机械化综合解决方案提供商的样板店——合川营销中心隆重开业。开业后的大卖场人潮涌动,分布在大卖场各个角落的导购员详细的为客户介绍产品的性能与特点。鑫源公司的大手笔更是吸引了当地电视台进行现场报道采访。

为增强班组长的对质量标准和精益管理的执行力度,增进领导层对精益知识的理解,保证精益推进的支持和落实,控股公司分别于11月25、29日,分别在75号会所大会议室和行政大楼三楼大会议室,举行了《班组长基本管理技能》、公司中高层领导《精益改善及识别七大浪费》培训,由标杆公司顾问曹老师和陈老师系统讲解了相关知识。

为了满足广大员工的学习需求,进一步提高员工的工作技能和专业知识,控股公司在曼岛酒吧设立了图书柜,员工在下班或休息时间可以到酒吧借阅书籍(可在酒吧看书,也可办理相关手续带走书籍)。(编辑部整理)

声明

原“重庆鑫之源动力设备有限公司”自2011年11月22日起正式更名为“重庆鑫源农机股份有限公司”。

【经营与思考】

生活小常识对经营的启示

农机公司财务部 丁河铭

(一)

公司为了给广大员工提供便利,减少行为浪费,购买了一批自行车。我平时很少去控股大楼办事,一个月只来回几次,但来回走路就要花去大约十几分钟。选择骑车就会节约不少的时间,心里暗自感谢提议者和执行者。

有天,骑着自行车去控股大楼办事。我使劲的蹬了一会儿,然后下意识的松开手想考验一下自己的平衡力。刚开始还能掌握平衡,但随着速度的下降,很快就出现倒地的危险,我用手扶住,继续前行。就

这么一个过程,脑子里突然闪现出一个问题:这个过程和企业经营不是一样吗?创业初期通过重重困难去打开市场,脚踏实地的去经营,随着公司快速的向前发展,如果片面的认为只要努力的蹬着脚踏,就会向前发展,从而忽略了去掌握前进的方向,随着发展速度的下降,企业不是一样也会有“倒地”的危险吗?

有人说过:自行车只有使劲蹬着的时候才不会倒下。这句话本身没有多大错误,但如果你换个角度去思考,就会发现它缺少一个前提,那就是:你

开源节流 降低成本

摩托车公司成控中心 罗曼臣

开源节流,是中国古代的一种理财思想。开源是指促进生产、增加社会财富;节流是指轻赋薄敛、撙节支出。即主张理财之道在于积极发展生产,培植财源,同时,注意减轻百姓负担和节省政府开支,达到民富国也富的目的。

鑫源摩托坚持开源与节流并重,深挖细找成本节点开源增效点,车架实现了降本出效益、开源谋发展。为进一步降低成本,杜绝浪费,增加公司经营收入,提高公司的经济效益和社会效益,汽车公司各部门应积极采取措施降低生产成本,具体表现在以下几个方面:

在采购方面:对常用物料,采用定期和定量的采购方式。对于非常用的物料则采用即时采购的方式。对长期消耗的物料,集中签订采购合同,以数量取得价格优势的长期合约采购方式。对价格变动大的材料,在价格低落时采用集中预计性采购方式。降低采购物流成本,改善储存和不必要的库存。

原材料的购进需要严格控制质量、下差范围、数量、采购单价。原材料购进完成后还需要对其剪板尺寸进行控制,力求原材料板的尺寸利用达到最大化,杜绝原材料浪费,达到节流的目标。

对于降本出效益,余料的重要性不言而喻,目前车架厂运用生产后的余料、充分地利用,再做货架的挡板等小件,达到余料价值最大化。节约材料成本数万元。达到开源的目标。

内部挖潜,增收节支,开源节流,节能降耗”。其实,在每一个企业和每一个行业,这是非常必要的。如果内耗不解决,发展再快、势头再好、实力再厚的企业,有一天都将会被吞噬而空,坍塌于无形之间。所以,通过广泛宣传发动,使公司全体员工充分认识到开源节流活动的必要性和紧迫性,从而统一思想,统一行动,在公司各部门员工中逐步树立成本观念和竞争观念,使员工自觉加入到开源节流,降低成本,提高公司产品市场竞争力,发掘公司新经济增长点活动中来,把开源节流活动融入到自身的日常工作之中。

在使劲蹬的同时也要去掌握它前进的方向,不然,你有可能掉进臭水沟或悬崖下。

(二)

“赚钱就像滚雪球。最重要的是发现很湿的雪和很长的坡”。这句话出自于巴菲特。我很崇拜这位投资界财富巨人,也一直在思考:怎样同时去满足“很湿的雪和很长的坡”这两个积累财富的必要条件。

众所周知,一座山,雪最厚的应该是山顶,最薄的是山底。我在想,如果从山顶向下推雪球,这个掌控是很难的,试想从珠穆朗玛峰的峰顶向下推雪球,不崩才怪。那么,只有选择从下往上推了,而且,从人性角度来讲,欲望总是在不断的提

【创新】

困难不会是奋斗的桎梏

——鑫源农机 177 凸轮减速开发纪实

农机公司动力开发所 荆银

应国内市场部提出开发的建议,我们于2011年3月对177凸轮减速项目进行了立项。产品代号:SR177F/PL。该机型输出方式为凸轮轴1/2减速输出,其主要特点是低转速、大扭矩。能匹配微耕机、搅拌机

等农用和工程用终端。8月份完成了第一次小批量60台装机,并发送给了客户。但由于首次装机技术不成熟,大部分借用原177F/PL机型的零部件,有一系列的质量缺陷,使客户不满。于是,我们在接到“客户信息反馈单”后,马上派技术和销售人员前往山东处理。

本着“为客户服务是我们存在的唯一理由”这个原则,我们积极与客户沟通磋商,及时重新调配油箱和纸箱,更换产品在运输途中因货运人员的粗暴操作而造成严重变形、破损的油箱和包装箱。同时,我们根据客户反应的质量问题,认真仔细地检查和分析,找出事故的原因,排除故障,及时收集并发送回信息,避免以后的生产再次出现同类的问题。最终,60台汽油机除2台箱体破损外,其余全部重新检测合格通过客户验收。在此期间,我们还为客户免费维修其它机型,并培训其售后维修人员,对

升,雪球越大,越喜欢往雪厚的地方去,雪越厚的地方,山越高。

如果把这个过程换成巴菲特所说的赚钱和滚雪球一样,这说明:当企业经营到越强大的时候,上升的难度越大,阻碍企业发展的难题也越多。如果企业领导追求的理想是把雪球推到山顶,那么,他就应该思考怎么激励那些帮自己推雪球的人。他还需要懂得财散人聚的道理,要明白自己所追求的不是雪球的大小,而是这个推上山顶的过程。如果一味的追求雪球最大化,不顾推雪球那一群人的感受,那最后将是财聚人散,雪球从半山坡向下做自由加速运动,撞上阻碍物,散成一堆雪泥,化成一股春水,缓缓的流走。

发动机、机组等相关检测维修知识的了解和掌握。同时,多次与客户探讨,让客户对我们公司重新树立了信心,再次下了100台该机型的订单。

可是,让我们始料未及的是,这次100台装机又出现了新的问题:箱体内有异响;发动机高速时发吐;箱盖上有裂纹等等。在发现这些问题时离发货日期已经不远,然而“挫折,不会是激情的束缚;困难,不会是奋斗的桎梏”。我们动力开发所全体人员不畏艰辛,团结一致,一起面对困难,解决困难,与生产人员一起更换凸轮轴和箱盖,调节化油器,通过检验,及时顺利地发了货。根据客户反馈,该批次产品达到了市场的需求,获得了客户的好评,让客户坚定了对我们公司的信心,并再次定下了500台的装机计划。

在完成客户订单之后,我们并未就此结束,坚持“追求完美、出类拔萃”的鑫源信条,我们自己动手再组装了2台样机,并更改箱盖设计,通过压装测试,还设计制作出线上测试和台架试验工装夹具,完善了装机工艺与测试标准,培训压装与测试员工。为以后该机型的产量做好了充足的准备。

人为什么需要每天反省

人既有善良之心也有邪恶之心。所谓善良之心,就是把自己的事情搁在一旁,而祝愿周围人幸福。这就是充满着温情的利他之心。所谓邪恶之心,就是只为了自己好就行的利己之心。在人的心中,同居着善良和邪恶之心。所以,就像我们每天都需要洗脸一样,是因为我们的脸上会蒙上尘埃。我们的心灵也一样,有各种渴求,稍不注意,就会被各种欲望所诱惑。反省的过程就是洗涤我们心灵的过程,抑制自己的邪恶之心,让良心占领思想阵地,这个作业过程就是“反省”。所谓良心指的是“真我”,也就是利他之心,怜爱他人,愿他人过得

好。与此相反的是“自我”,指的是利己心,只要自己好,不管别人。贪婪之心就属于“自我”。回顾今天,想想冒出了多少“自我”,抑制这种“自我”,让“真我”也就是利他之心活跃,这样的过程就是“反省”。

“反省”的过程就是修行、修养,就是塑造人格的过程。一天结束以后,回顾这一天,比如说,今天有没有让人感到不愉快?待人是否亲切?是否做慢?主动帮助了同事没有?有没有自私的言行?回顾自己的一天,对照做人的准则,确认言行是否正确,这样做还可以帮助我们

对事情做出正确的判断。这样的作业十分必要。(汤献华供稿)

哲理小故事

用人之道

去过庙的人都知道,一进庙门,首先是弥勒佛笑脸迎客,而在他的北面,则是黑口黑脸的韦陀。但相传在很久以前,他们并不在同一个庙里,而是分别掌管不同的庙,弥勒佛热情快乐,所以来的人非常多,但他什么都不在乎,丢三拉四,没有好好的管理账务,所以依然入不敷出。而韦陀虽然管账是一把

好手,但成天阴着脸,太过严肃,搞得人越来越少,最后香火断绝。佛祖在查香火的时候发现了这个问题,就将他们俩放在同一个庙里,由弥勒佛负责公关,笑迎八方客,于是香火大旺。而韦陀铁面无私,锱铢必较,则让他负责财务,严格把关。在两人的分工合作中,庙里一派欣欣向荣景象。

【心得】:其实在用人大师的眼里,没有废人,正如武功高手,不需名贵宝剑,摘花飞叶即可伤人,关键是用人所长。(张文华供稿)

把简单的事做好不简单

我们成功管理的基本功之一:“把简单的事情做好”

通常任何人对新奇玄妙的理论都抱有特殊的爱好,所以,当有人只用朴素的概念竞相讲解时,会使那些充满期待的眼神略感失望。有时,在成功管理的道路上,也会遇到同样的现象。

我们的工作出了问题,自然会去咨询专家,可听过专家意见后,可能感到颇为失望,认为人家讲授的东西并不深奥,不相信管理成功的秘密就是如此简单。

殊不知世上的事情有时就是很简单,我们不妨介绍几个关于“简单”的故事:

“简单一”:如何练习罚角球

米卢的名字在中国球迷的口中叫得很响,但国家队球员似乎更欣赏英国人霍顿,原因是他们觉得霍顿让自己明白了怎么踢球。以罚角球为例,原先的教练一般只会说诸如“盯紧了别让他顶着,拉住了……”等套话,但是,霍顿却能明确告诉队员“谁应该在哪,第一点在哪,第二点在哪。”这些东西虽然简单,但原先没有人告诉大家。

郝海东感叹到:这才叫懂啊!原先就知道去踢,其实这也不是什么高深的事情,但是原先没有人告诉我们。

“简单二”:如何服从指挥

抗战时期,史迪威担任中国战区的参谋长。上任不久,他就发现中国军队的指

“没有任何借口”是美国西点军校建校200年来奉行的最重要的行为准则”

美国许多著名大公司的领导人和创办者,都系出西点。西点为美国军队和社会提供最优秀的人才,无论是在当今美国的海军、空军、陆军,还是在像杜邦、通用、可口可乐这样的跨国公司,都有西点人的身影,甚至是最高的领导者。

建校以来,西点军校为美国培养了三位总统、五位五星上将、3700名将军以及无数精英人才。

在商界,自二战以来,在世界500强里,西点军校培养出来的董事长有1000多名、副董事长2000多名,总经理5000多名。任何一家商学院都多。

每一个人都会在生活、工作中找借口。每一个人在找到借口之后都会心安理得地认为:这件事与我无关。而更为可怕的是,一个人在去做了事而又半途而废时,就更冠冕堂皇地为自己解释:我已尽力而为,所以责任不在于我。

执行,就是不为自己设立任何理由,不为自己寻找一切借口,要做就一定要做成,无论如何100%完成任务。

西点人最优秀的地方在于:他们不仅牢记“没有任何借口”,而且善于在不

挥系统存在严重问题。欧美系统对上级的命令绝对服从,不管是谁,只要有指挥权就是指挥;中国则不然,上下级关系由个人恩惠决定,军官只听从某个人的命令,其它人即使有指挥权也指挥不动军队。

例如:当远征军回国的退路被日军切断时,其直接上司史迪威命令部队撤往印度,但蒋介石却命令撤回国。最高指挥部的不统一使远征军的军官们十分为难,有两个师撤往印度,其他的撤回云南。在退回云南途中,远征军迂回穿越人迹未至的原始森林,饥饿和疾病导致士兵大量死亡,10万部队最后只剩下4万,而撤往印度的两个师后来成为中国最精锐的部队。

根据欧美国家的军法,军官不服从命令要受到严惩。史迪威要求处分那些不听命的将军,要枪毙四个师长。但蒋介石却息事宁人,只将第五军军长杜聿明调任,五十五师师长陈吾勉处分了事。史迪威对此非常不满,认为必须对中国军队进行结构上的改造,他说“如果给予正确的指导,中国军队不逊于任何国家的军队。”

“简单三”:如何遵守程序

看日本人干活时很繁琐的。拿收拾床铺来说,在中国是很简单的东西,连五星级宾馆都规定,客人没有动过的被褥不用拆洗和重新叠。而在日本,不管

执行力!——我们最为宝贵的能力

找借口之后“主动工作、完美执行”。正式这种“主动性”和强大的“执行力”保证了西点人在面对任何困难时,不仅勇敢、敬业,而且有能力、有办法、有信心“100%完成任务。”

“没有任何借口”,就是不找任何理由、不讲任何条件、一开始就全力以赴去做。在尽全力依然完成不了目标的时候,依然不找任何借口,直到把任务完成。”没有任何借口”最终的结果只有一个:执行任务,然后完成。那些凡是没有完成任务的人,就是为自己找借口的人。

在战争中,这是一条铁血法则。因为战争的结果只有两个:要么消灭敌人、要么被敌人消灭。那些一开始找借口的士兵,肯定会被敌人消灭;还有那些一开始便去努力,但最后还是没有完成任务的士兵,最终也将被敌人消灭。因为敌人不管你努力与否,最后还是没有完成任务的士兵,最终也将被敌人消灭。因为敌人不管你努力与否、不管你找到什么借口。

企业中的情形也许没有那么严重,但



身为基层,有这样的态度是颇为难得的。执行力,后理解,实则为“糊涂之智慧”,才是正确的做法

客人用没有用过,床单被罩都要剥下来,一趟一趟送到洗衣房去,而且是每个屋子送一次。能不能把所有房间的床单被罩都剥下来,一起送到洗衣房,这样工作效率不是大大提高了吗?

日本人这样回答:作业书上就是这样写的,我们按照作业书上的做。

“简单四”:如何划分权责

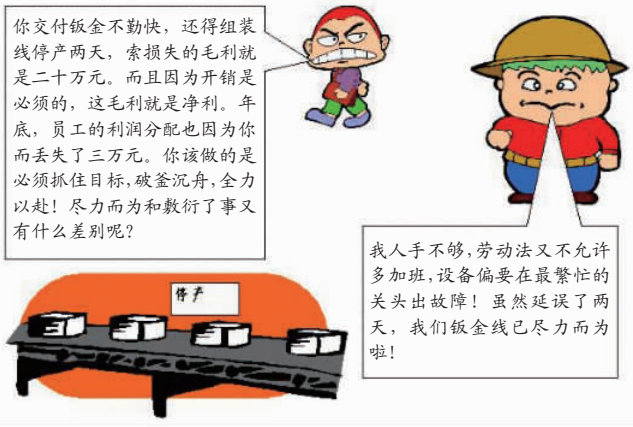
管理首先要解决的是一些初级的东西。比如说你要管理组员尽义务,你就要明确地告诉他有什么权利,凡是劳动保护法规定的权利都要告诉他,连提成奖金



我们会问……

加西亚是谁?
加西亚住在哪里?
如果加西亚不在?
我有没有车费?
我什么时候去?
……我们都是说得太多,做得太少。

成功的关键态度是——抓住目标,破釜沉舟,全力以赴!



月度荣誉榜

编者按:每月评选各公司在工作中有突出成绩和贡献的员工,是对他们工作成绩的肯定,也是每年度评选先进的依据。他们负责的工作态度、兢兢业业和精益求精的职业品格,是我们全体鑫源人学习的榜样。

摩托车公司	营销能手 傅浩钰 海外市场部	质量能手 王兵 ENG 制造部品质课	质量能手 高克伟 ATV 制造部品技课	制造能手 马朝顺 TWB 制造部物资课	制造能手 江洪 TWB 制造部生产课	制造能手 贺泽芳 ENG 制造部生产课	制造能手 邓章军 ATV 制造部生产课	技术能手 刘殿富 ENG 制造部生产课	制造能手 TWB 制造部生产课 油封组团队
	荣誉姓名	傅浩钰	王兵	高克伟	马朝顺	江洪	贺泽芳	邓章军	刘殿富
汽车公司	技术之星 牛敬和 质量技术部	技术之星 潘永忠 工艺规划部	技术之星 陈启富 研究院底部	教导之星 张广福 客户服务部	改善之星 杨强 涂装车间	营销之星 郭文生 华北事务所	质量之星 廖勇 质量技术部	制造之星 焊接车间 梁架班	技术标兵 李川 农机开发所
	荣誉姓名	牛敬和	潘永忠	陈启富	张广福	杨强	郭文生	廖勇	李川
部门	质量技术部	工艺规划部	研究院底部	客户服务部	涂装车间	华北事务所	质量技术部	焊接车间	农机开发所

只要用心 就能赢得精彩!